

Big Cloud Road Show

Лучшие практики решения ИТ-задач на примере крупнейших российских компаний

НаaaS. Всё, что вы хотели, но боялись спросить о сервисах аренды оборудования

Анна Политова

Руководитель направления аренды оборудования

Anna.Politova@softline.com





Трансформация бизнеса

Компании меняют своё отношение к рынку, к потребителю и к внутренним процессам, чтобы адаптироваться к текущей экономической ситуации.

Аутсорсинг инфраструктуры – мощнейший инструмент для реализации самых амбициозных проектов в кратчайшие сроки и с практически любым бюджетом

Внедрение новых проектов и повышение эффективности работы компании – первоочередная задача для ИТ-департамента.



НaaS: что это, и почему именно он?

НaaS (hardware as a service) – это услуга предоставления в аренду (сублизинг) оборудования, которое клиент использует для собственных целей.



Оборудование от проверенных вендоров через Софтлайн – меньше рисков



Процедура одобрения заказчика проще, чем у банка



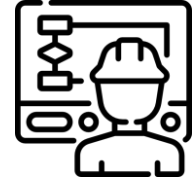
Заказчику не нужно раскрывать отчётности перед лизинговой компанией



Выкуп – право, а не обязанность, в отличие от классического лизинга

Преимущества НаaS

Для ДИТ



- **Только проверенные вендоры:** высокое качество, нет проблем с гарантией
- **Размещение:** у заказчика или в дата-центре Softline
- **Выбор схемы и тарифа поддержки + состав и функциональность программной части** определяет заказчик
- **Обслуживание силами Softline и/или вендора:** мы/вендор отвечаем за доставку, ремонт и утилизацию оборудования
- По окончании срока аренды **оборудование можно вернуть или выкупить** по остаточной цене

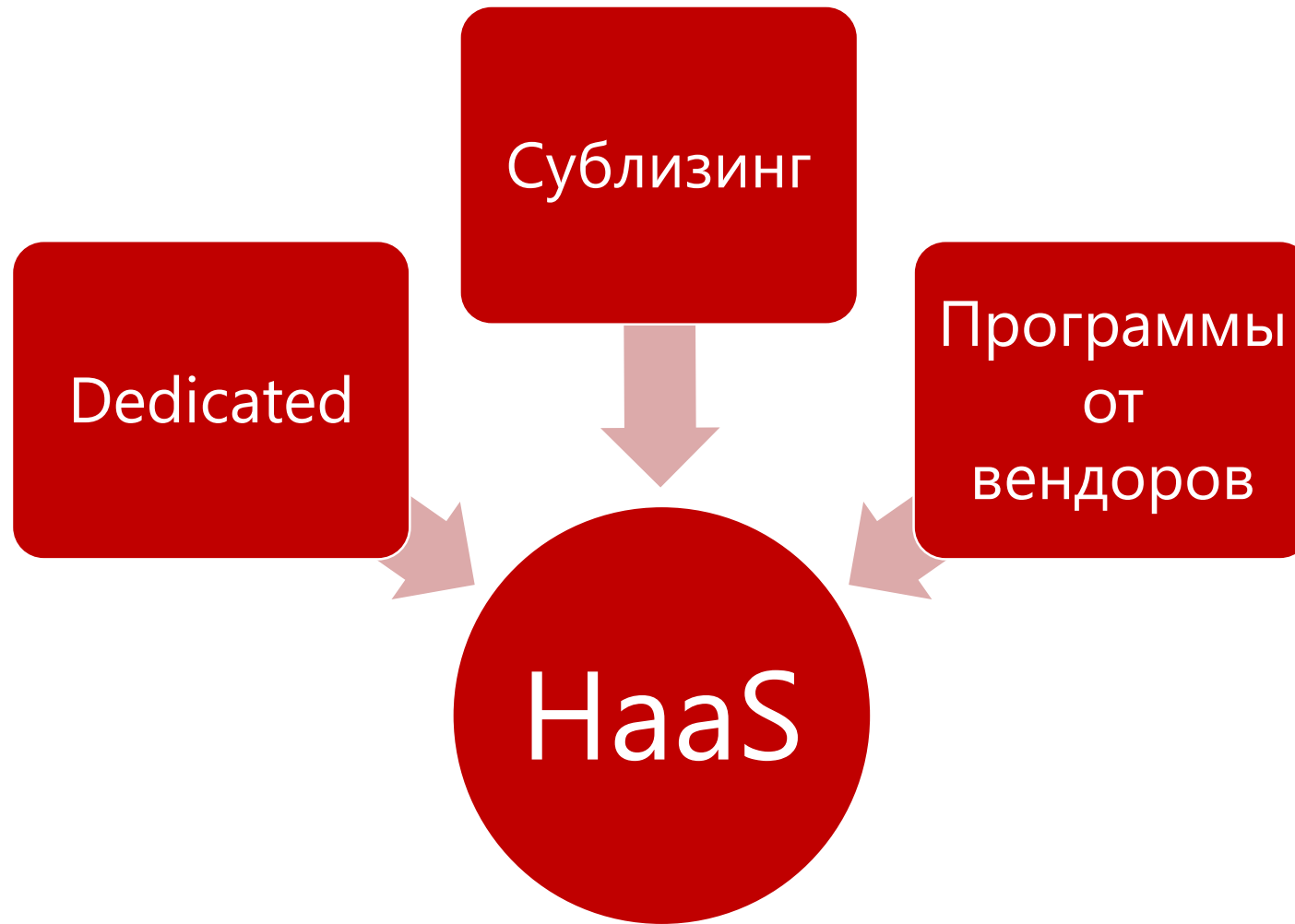
Преимущества НаaS



Для финансов

- **"Прозрачные" регулярные платежи:** возможность контролировать затраты
- **Капитал в обороте:** возможность не выводить крупные средства из оборота (из CAPex в Opex)
- **Отсутствие непрофильных основных средств:** повышение капитализации за счет вложений в основную деятельность
- **Отсутствие долга в балансе арендатора и нет влияния на соотношений собственных и заемных средств:** возможность по приобретению дополнительных займов и использованию сохраненных денежных активов не снижается
- **Снижение налоговой нагрузки предприятия:** снижение базы по налогу на прибыль и оптимизация НДС

Haas от Softline и его виды



Hardware as a Service

Сублизинг/субаренда

- Любое оборудование*;
- Договор сублизинга;
- Фиксированный срок;
- Право на выкуп

*кроме оборудования с шифрованием, требующего сертификации ФСБ

Dedicated

- Ограниченный список оборудования;
- Договор услуг или аренды;
- Любой срок;
- Право на выкуп.

Программы от производителей

- Любое оборудование производителя;
- Договор сублизинга, услуг или аренды;
- Срок зависит от программы;
- Выкуп может быть как правом, так и обязательством.

Сублизинг – любое* оборудование в аренду!

*кроме оборудования с шифрованием, требующего сертификации ФСБ



**Greenlake Flexible
Capacity от HPE**

Дилемма IT руководителей

«Я хочу удобства частного облака,¹ с преимуществами собственного IT»²

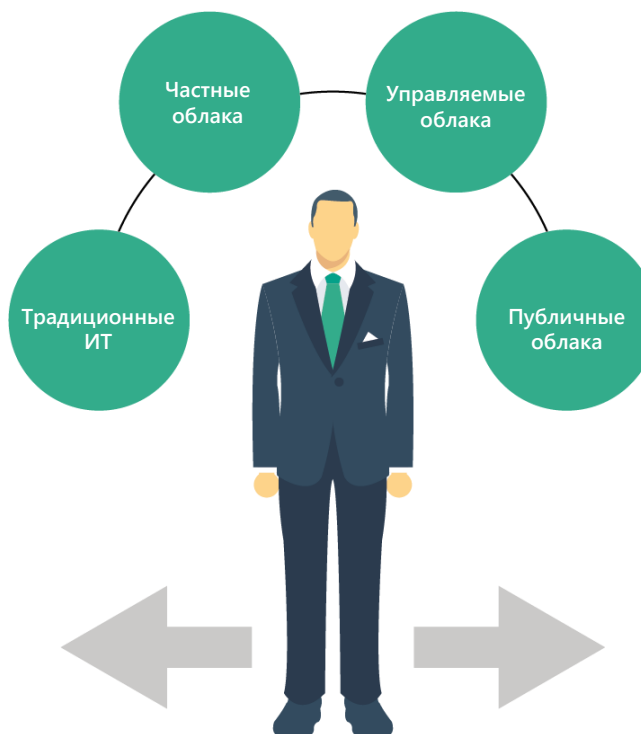
Построение собственного IT

✓ За

- Выбор всех компонентов IT
- Управление всем датацентром
- Управление безопасностью, политиками

✗ Против

- Крупные инвестиции
- Закупки «на вырост»
- Управление долгим циклом закупок



Использование IT из облака

✓ За

- Быстрое масштабирование
- Оплата по факту использования
- Без капитальных затрат
- IT как услуга, а не управление IT

✗ Против

- Меньше контроля
- Нет управления безопасностью, политиками
- Задержки
- Проблемы контроля над данными

1. Простота развертывания, разные модели оплаты, переменные платежи по факту использования.

2. Контроль, безопасность, специализированные нагрузки, отклик, размещение, высокий SLA по поддержке NPE.

«Хочу свою инфраструктуру с оплатой как за облако»

Традиционные закупки

- CAPEX
- Длинный цикл закупок
- Управление проектом
- Квалифицированный персонал
- Рутинные операции
- Администрирование и поддержка

- Контроль и защита данных
- Соблюдение правовых норм

Решения HPE GreenLake

- OPEX
- Оплата по мере потребления
- Быстрое наращивание ресурсов
- Высвобождение персонала от рутинных задач

- Контроль и защита данных
- Соблюдение правовых норм

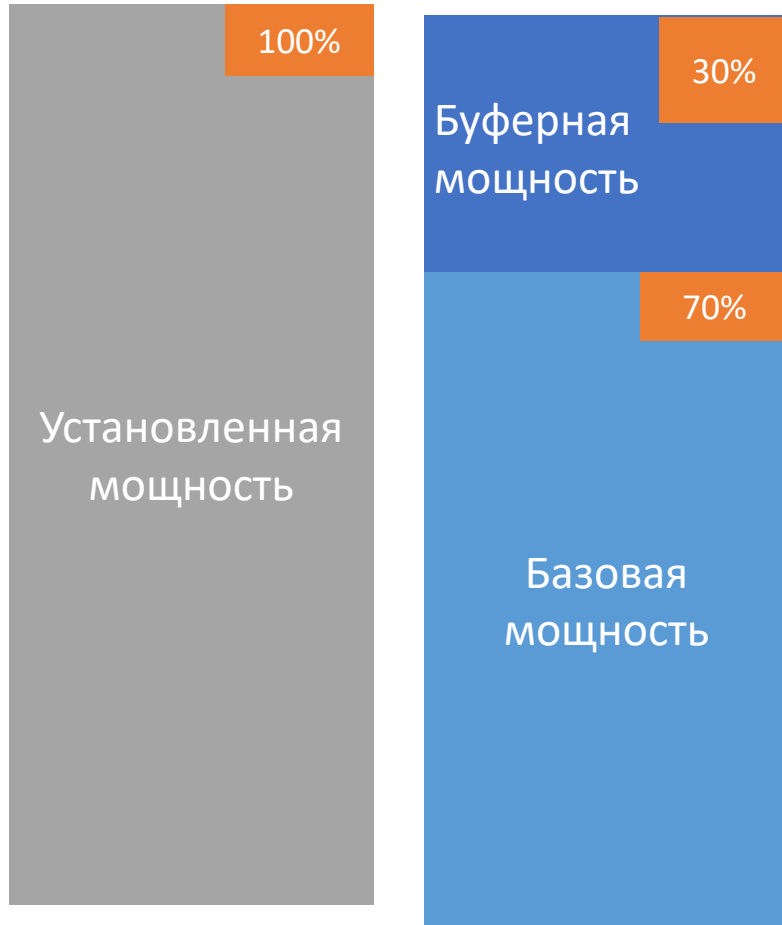
Публичное облако

- OPEX
- Оплата по мере потребления
- Быстрое наращивание ресурсов
- Высвобождение персонала от рутинных задач

- Вопрос безопасности

В чём отличие FlexCap?

Поставлено 100%. Вы платите за 70%, за 30% можно не платить!



Pay as you grow:

- Установленная мощность – полный объём инфраструктуры с небольшим пополняемым запасом
- Минимально используемая (базовая) мощность – минимально оплачиваемый объём задействованных ресурсов
- Буферная мощность - оплачивается только в случае использования

Основные пункты контракта



Поставка оборудования и его обслуживание осуществляется вендором



Период контракта 3-4-5 лет



Модель оплаты ИТ-ресурсов согласно фактическому потреблению



Возможность выкупа или обновления парка оборудования по истечении контракта



Наличие локального буфера, позволяющего:

- Быстро и гарантированно наращивать ресурсы при необходимости
- Не тратить лишние средства на не востребуемые ресурсы



Фиксация цен в \$ на конфигурации, поставленные в начале контракта

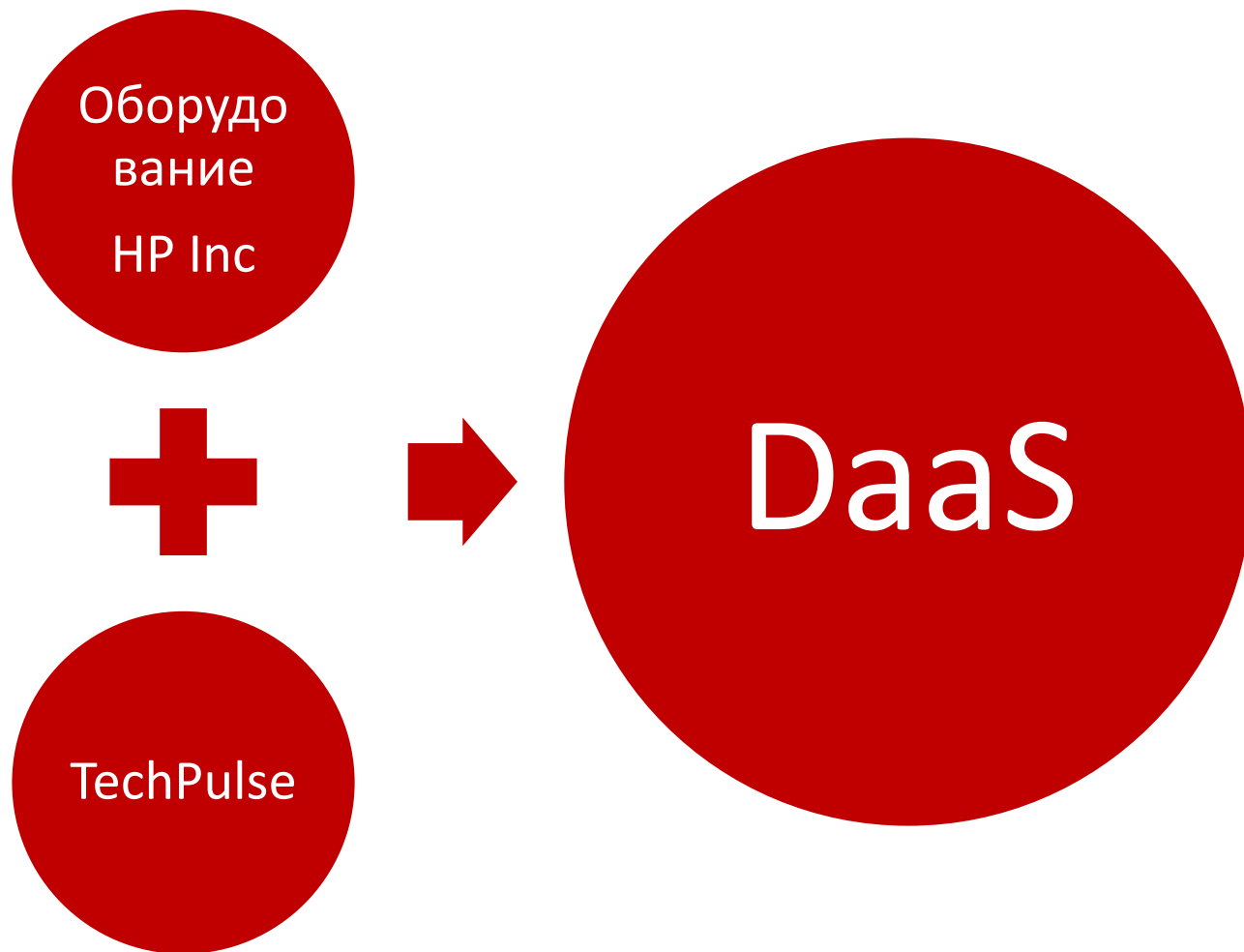
Закупка vs. Flex Cap

Закупка	Критерий	Flex Cap
Капитальные затраты	Сохранение капитала	Операционные затраты
Обновление в рамках закупочных процедур (каждый раз – новая закупка)	Современное оборудование	Техническое обновление парка каждые 3/4/5 лет в рамках единого контракта
Отдельный проект, процесс согласования	Расширение парка оборудования	В рамках единого контракта, фиксированные цены
Возможно только отдельным контрактом	Техническое сопровождение - поддержки всего комплекса в целом (HP Data Center Care)	В рамках единого контракта Flex Cap
Ресурсы приобретаются с запасом	Оптимизация использования	Выравнивание используемых ресурсов. Наличие буфера
Реактивное обслуживание оборудование клиентом	Обслуживание	Проактивное обслуживание оборудования HPE



Device-as-a-Service
от HP Inc

Что такое DaaS?



TechPulse – уникальная технология анализа, отслеживающая работоспособность устройств, позволяя тем самым более эффективно администрировать среды, состоящие из разных устройств с несколькими ОС, в упреждающем режиме

Почему интересен DaaS



Информативная и прогнозная аналитика



Проактивное управление устройствами



Использование возможностей операционного лизинга



Уменьшение нагрузки на ИТ-специалистов

Тарифные планы

План Standard



Самообслуживание

План Enhanced



Управление HR

План Premium



Управление HR

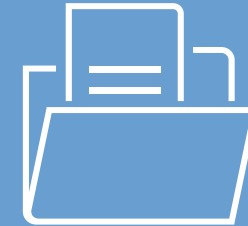
Тарифные планы: Standard

Обслуживание и ремонт на следующий день

Аналитическая информация и отчеты, включая следующее:

- инвентаризация оборудования и ПО
- состояние устройств
- соответствие политикам безопасности

План Standard



Самообслуживание

Тарифные планы: Enhanced

Поддержка силами высококвалифицированных специалистов ИТ

- Обслуживание и ремонт на следующий день
- Сохранение неисправных носителей

Помимо функций, доступных в плане Standard, сюда входит:

- Упреждающий мониторинг и управление специалистами ИТ по тех обслуживанию
- Разработка и внедрение политик безопасности
- Функции обнаружение устройств, оповещений, блокировки и удаления данных
- И многое другое

План Enhanced



Управление ИТ

Тарифные планы: Premium

Поддержка силами высококвалифицированных специалистов ИТ

- Обслуживание и ремонт на следующий день
- Сохранение неисправных носителей

Помимо функций, доступных в плане Enhanced, сюда входит:

- Защита данных в Windows
- Восстановление пароля
- Развёртывание приложений
- Управление ОС и исправлениями сторонних производителей
- И многое другое

План Premium



Управление ИТ

Помощь с переходом на Windows 10

DEVICES WITH UPGRADE RISKS



Upgrade Not Compatible (4)

The device(s) in this category lacks one or more prerequisites for upgrade to Windows 10 operating system.



DESKTOP (2)



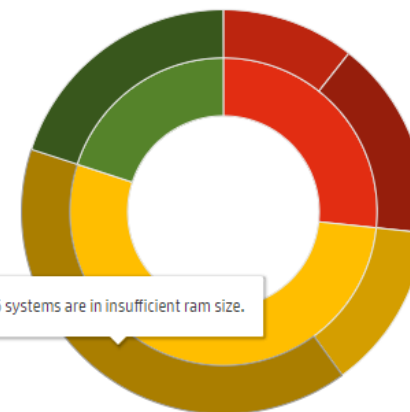
NOTEBOOK (2)



Отчёт анализирует устройства на возможность перехода на Windows 10. Оценивается ряд параметров и выносятся рекомендации. Полезен для оценки затрат на проекты перехода на новую ОС.

Тест-драйв на 3 месяца
daas@softline.com

UPGRADE RISK ASSESSMENT DETAILS



All Hardware (15)

- Upgrade Not Compatible
 - Not on OEM list
 - Insufficient HDD size
- Upgrade Risk
 - Performance Risk
 - Insufficient RAM size
- Upgrade Compatible
 - Compatible



GO GLOBAL



GO CLOUD



GO INNOVATIVE